



LUST, MIT

UNS* KOSMETIK ZU LEBEN?

Als mittelständisches Familienunternehmen mit knapp 100 Beschäftigten stellen wir als Zulieferer in der Kosmetikbranche hochwertige kosmetische Produkte her. Neben der Herstellung gehören die Abfüllung und die Verpackung der Produkte zu unseren Kernkompetenzen.

Dein Aufgabenbereich bei uns als Key Account Manager / Produktkoordinator im Vertrieb (m/w/d, Vollzeit)

- *Vollständiges Projektmanagement im Bereich Produkt-Launches/-Relaunches*
 - Betreuung und Beratung unserer Stamm- und Neukunden
 - Bearbeitung von Kundenbestellungen und -anfragen
 - Kundenspezifische Preiskalkulation zur Angebotserstellung inkl. Projektierung
 - Enge Zusammenarbeit mit den Schnittstellen Entwicklung, Einkauf, Planung/Steuerung und Produktion
- *Reklamationsbearbeitung in Zusammenarbeit mit den internen Fachbereichen*
- *Pflege und Anlage von Stammdaten im ERP-System*

Was Du optimalerweise mitbringst

- Verantwortungsbewusste, selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Hohe Kommunikationsstärke und Teamfähigkeit
- Ausgeprägtes unternehmerisches Denken und Handeln
- Technisches Verständnis
- Gute MS-Office- und ERP-Kenntnisse
- Sehr gute Deutschkenntnisse
- Englisch C1 (verhandlungssicher in Wort und Schrift)

Was wir Dir bieten

- DU-Kultur auf Augenhöhe
- Ausführliche Einarbeitung in die Aufgaben
- Dynamisches Team mit viel Möglichkeit zur Mitgestaltung
- Persönliche und fachliche Weiterentwicklung
- Aktive Personal- und Kulturentwicklung (z.B. Teambuilding, Coaching)
- Betriebliches Gesundheitsmanagement
- Gleitzeit und 30 Urlaubstage

Lust, mit uns Vertrieb zu gestalten?

Dann nichts wie her mit Deiner Bewerbung an bewerbung@mussler.de

* Deine zukünftigen Kollegen bei MCP, auch über's Vertriebsteam hinaus



MUSSLER
COSMETIC PRODUCTION